



Unser Vortrags- & Webinarangebot

Die folgende Auflistung enthält eine Auswahl unserer Vortragsthemen. Alle aktuellen Termine finden Sie auf unserer Homepage drdobler.de.

Sie möchten uns buchen? Jedes Thema kann analog als Plenumsvortrag im zeitlich flexiblen Rahmen (30 bis 60 Minuten) gehalten oder digital als Webinar (2.5 bis 3 Stunden) durchgeführt werden. Sprechen Sie uns gern an!

1

TECHNIKEN ZUR BEWÄLTIGUNG VON ALLTAGSBELASTUNGEN

1.A01	Besser entscheiden
1.A08	Körpersprache: Wie Sie erkennen was andere wirklich sagen und wie Sie Ihre eigene Körpersprache optimieren
1.A12	Gelassener werden in 7 Minuten
1.A14	Umgang mit schwierigen Chefs: Warum ein Perspektivwechsel manchmal das Einzige ist, was hilft
1.A20	Stressbewältigung
1.A24	Paarkonflikte gemeinsam meistern. Warum reden meist mehr schadet als nützt
1.A25	Wie Sie wieder Meister Ihrer Zeit werden: 5 Techniken für weniger Überlastung und Stress am Arbeitsplatz
1.A27	Wie Sie lernen Nein zu sagen und Grenzen zu setzen, ohne zu verletzen

★ beliebt

2

STRATEGIEN FÜR EFFEKTIVE FÜHRUNG UND ZUSAMMENARBEIT

2.A03	Konflikte im Team besser lösen mit der KLARA®-Impact-Methode 5 Schritte, um Konflikte im Team zu identifizieren und erfolgreich zu lösen
2.A04	Motivation – Warum man Mitarbeitende in Wahrheit nicht motivieren kann
2.A07	6 effektive Strategien im Umgang mit schwierigen Mitarbeitenden und LowPerformern
2.A10	80% Zeit einsparen bei Meetings
2.A13	Kritikgespräche führen: Wie Sie respektvoll UND erfolgreich kritisieren und Grenzen setzen, ohne zu verletzen
2.A17	Führen auf Distanz. 4 Techniken für eine erfolgreiche Mitarbeiterführung im Homeoffice
2.A19	Führen im wirtschaftlichen Abschwung / Führung in schwierigen Zeiten
2.A22	Feedback und Delegation
2.A23	KI als Verbündeter: Die Kunst des Führens in der Ära der künstlichen Intelligenz
2.A26	Generation z - Wer führt hier eigentlich wen? 7 Wege, um die Herausforderungen dieser Generation zu meistern und von ihren Fähigkeiten zu profitieren
2.A28	Plötzlich Führungskraft – Vom Kollegen zum Vorgesetzten: In 5 Schritten zu mehr Gehör und Akzeptanz
2.A29	Menschen rechtzeitig erkennen

★ beliebt

3

ERFOLGREICHE PERSONALAUSWAHL UND -ENTWICKLUNG

3.A02	Effektivere Bewerbungsgespräche führen – mit der 5-3-3 Methode: Wie Sie gute Schauspieler von echten Potentialen unterscheiden
3.A09	Lügen im Bewerbungsgespräch
3.A11	Führungskräfte-Erkennung

★ beliebt

4

EFFIZIENZ UND ERFOLG IM UNTERNEHMEN

4.A05	Kennen Sie das Erfolgsgeheimnis eines gelungenen Change-Prozesses? Drei Gründe, warum Veränderungsprozesse so oft scheitern und wie Sie zum Erfolg führen
4.A06	Die Macht der Psychologie im Verkaufsgespräch: Warum der Aufbau von authentischen Verbindungen uns in Wahrheit am meisten hilft
4.A15	Wie Sie das Standing der Personalabteilung in Ihrem Unternehmen erhöhen
4.A16	Wirtschaftskriminalität
4.A18	Prozessoptimierung. Wie Sie 20% der laufenden Kosten einsparen können
4.A21	BGM - Betriebliches Gesundheitsmanagement. Vom hässlichen Entlein zum schönen Schwan